

100円のポテチ
どうすれば5,000円で
売れるのか？



お金をかけずに
頭をひねって売上げを伸ばす！

仕掛けて販促術 儲ける！

- ★売上が伸びずに悩んでいる方！
- ★販促したいけど予算が取れない方！
- ★販促のアイデアが浮かばない方！
- ★競合が激しく価格競争に巻き込まれている方！

消費税増税で売上げが伸びていないからといって、中小商店が価格競争に参戦すれば、後は苦しみが残っているだけです。

安売りをする前に利益を上げる方法を考えてみませんか！

「狙って儲かる！販促企画屋」として、数々の中小商店の販促活動をサポートしている講師が「また来なくなる仕掛」やお客様の心理・心情にググッとくる演出など、お金を掛けずに実践できる効果抜群の販促ネタを伝授します。

- お客様の「目と耳」に訴えるだけで売上が伸びる！
- お客様がついで買いをしてしまう…などなど販促術満載！

【講座内容】

- わずか4ヶ月間で集客140%！焼鳥屋さんのマンガつきかわら版
- リピート率を3割アップさせたアナログなのに新型スタンプカード
- 8割のお客さまが注文！お客さまが客を呼ぶ看板メニューの秘密
- お客さまの注目を集める「おいがっお 秘密の5番だし」の法則
- お客さまをリピーターにする！「7つの記憶」を残せ
- たった1文字で反応率が1.6倍！？魔法の1文字 など



まきや さねゆき

講師 眞喜屋 実行氏

株式会社はぴっく 代表取締役
「狙って儲かる！販促企画屋」

1978年生まれ。横浜大学卒業後、食品スーパーオーケー(株)に入社し本社の新規プロジェクトに参加する。その後、飲食業中心のコンサルティング会社の(株)リンク・ワンにてマネージャー職を歴任し独立。現在、お店や会社の販促指導と共に、各種団体等のセミナー講師として活躍中。【著書】「お客様から動いてくれ販促ツボ71」「魔法のノート」他多数。

日時 平成27年9月2日(水) 午後2時～4時

会場 武生商工会議所 3階 会議室

定員 30名

申込み 8月28日(金)迄に、TELまたはFAXでお申込みください。
TEL▶ 0778-23-2020 / FAX▶ 0778-23-4234
※武生商工会議所HPより申込みできます。

主催 武生商工会議所 商工相談所

受講
無料

* FAXは切らずに送信してください。

(9/2)「仕掛けて儲ける！販促術」 受講申込書

月 日 申込

事業所名	{TEL} {FAX}	受講者名	
所在地			

*ご記入いただいた個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。*3名からのお申込みは、本紙をコピーしてお使いください。