

フジテレビ『とくダネ』や雑誌『プレジデント』で  
商売心理学の達人として紹介され、アマゾンでは「広告」  
「マーケティング」両部門で1位獲得の講師が解説!

## 消費税転嫁対策セミナー

販促・接客・広告・セールスに  
即・応用できるテクニック

集客・売上・契約で結果が出る

商売は  
経済学より  
心理学



# 商売繁盛 9つの心理学的テクニック

今回の増税による駆け込み消費の反動と物価上昇による買い控えが出ており消費の落ち込みが起きています。この厳しい状況を打破して売上を確保するためには「お客様の購買心理」を良く捉えてセールスや広告・販促活動を行うことが大切です。

そこで本講座では、集客・販促指導の人気カリスマ講師が、営業や販売の現場で直ぐに実践できる、顧客心理学を活かした販売テクニックについて簡単なクイズや演習を交え伝授いたします。

### 講師 酒井 とし夫 氏

ファーストアドバンテージ(有)代表取締役  
1962年生まれ。立教大学社会学部卒業後、  
中堅広告代理店勤務を経て、広告制作会社を  
設立。以降、広告制作・パソコンスクール事業・  
ネット通販等のビジネスを立ち上げる。現在は、  
集客・広告宣伝・販促等のコンサルタントと共に  
セミナー講師として活躍中。  
【著書】『売れるキャッチコピーがスラスラ書ける  
本』『広告宣伝心理術』はアマゾンで1位獲得。

### 【講座内容】人気講師による大好評のセミナー!

- 商売は経済学より「心理学」
- お客様の心を捉える9つの心理学的テクニック
- お客様に30秒で好かれる方法
- お客様と5分で親友になる方法
- コミュニケーションの天才が使っている3つのスキル

**日時** 平成26年8月28日(木) 午後2時~4時

**会場** 武生商工会議所 3階 会議室

**申込み** 8月22日(金)までに、TELまたはFAXにてお申込みください。

TEL▶ 0778-23-2020

FAX▶ 0778-23-4234

**主催** 武生商工会議所 商工相談所

受講  
無料



筆記用具  
持参

\* FAXは切らずに送信してください。

### 「商売繁盛9つの心理学的テクニック」受講申込書

月 日 申込

事業所名	[TEL] [FAX]	受講者名	
所在地	〒		

\*ご記入いただいた個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。\*3名からのお申込みは、本紙をコピーしてお使いください。