

飛込み営業・生涯無敗のスゴ腕セールスウーマン“朝倉千恵子”が伝授する  
受講者大絶賛のすごいセミナー

# 営業・販売の現場ですぐ役立つ！ 初対面の1分間で 相手をその気に させる技術

受講後に必ず  
意識が変わります！

トップセールスと云われる人は、お客様との初対面の一瞬に全てを集中させて、その後の商談・交渉を有利に展開しています。営業の世界で継続的に成果を上げるためには、この初対面の1分間が「カギ」となります。そこで、消費税率がアップしても成果を上げ続けるための、すぐに使えてすぐに結果が出る「1分間で相手の心をつかむ」秘訣について伝授します。

## 講座内容

- 消費税軽減税率制度の概要
- 第一印象の重要性
- 礼儀・挨拶の仕方
- 売れる営業担当者の「ABCDの法則」
- 究極の質問話法を身に付ける
- 「あなたから買いたい」と言われるために

講師



営業指南書をはじめ著書37冊を持つカリスマ講師  
株式会社新規開拓 代表取締役社長  
**朝倉 千恵子氏**

1962年大阪府生まれ。小学校教師等を経て、35歳で営業経験ゼロから大手研修会社に入社し年間売上ダントツ1位となる。2001年独立。03年にオフィスを東京・日比谷の帝国ホテルタワーに移転。04年株式会社新規開拓を設立。現在は丸ビルにオフィスを構え、社員教育・営業研修のコンサルタントとして全国各地を飛び回るカリスマ講師。主宰する「トップセールスレディ育成塾」の卒業生は2700名にのぼる。【著書】『コミュニケーションの教科書』『初対面の常識』など37冊。

**日時** 令和元年10月9日(水) 14:00~16:00 (質疑応答含む)

**会場** 武生商工会議所 3階 会議室 **定員** 50名(先着順)

**申込** 10月4日(金)までに、お申込みください。

TEL▶ 0778-23-2020 / FAX▶ 0778-23-4234

**主催** 武生商工会議所

受講料  
無料

\* FAXは切り取らずに送信してください。

## (10/9)「初対面の1分間で相手をその気にさせる技術」受講申込書

事業所名		TEL	
所在地	〒	FAX	
受講者名			

\*ご記入されました個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。\*4名からのお申し込みは、本紙をコピーしてお使いください。