

飛込み営業・生涯無敗のスゴ腕セールスウーマン“朝倉千恵子”が伝授！

営業・販売の現場ですぐに役立つ！ 初対面の1分間で 相手をその気に させる技術



**2時間後に必ず意識が変わります！
貴社の社員教育にこの機会をご活用ください！**

トップセールスと言われる人は、お客様との初対面の一瞬に全てを集中させて、その後の商談・交渉を有利に展開しています。営業・販売の世界で継続的に成果を上げるためには、この初対面での1分間が「カギ」となります。そこで、直ぐに使えて直ぐに結果が出る「1分間で相手をつかむ」秘訣について伝授します。

【講座内容】

- 第一印象の重要性
- 礼儀・挨拶の仕方
- 売れる営業担当者の「ABCDの法則」
- 究極の質問話法を身に付ける
- 「あなたから買いたい」と言われるために

講師 株式会社新規開拓 代表取締役社長
朝倉 千恵子 氏

朝倉氏が主宰する「トップセールスレディ育成塾」の卒業生は2700名超を誇る！
営業指南書はじめ著書40冊をもつカリスマ講師
小学校教師等を経て、35歳で営業経験ゼロから大手研修会社に入社し年間売上ダントツ1位となる。2001年独立。現在、社員教育・営業研修のコンサルタントとして全国各地で活躍中。
【著書】『自らを極める営業力』『初対面の常識』など40冊。

日時 令和4年9月21日(水) 15:00～16:30

会場 武生商工会館 3階 会議室 **定員** 40名(先着順)

申込 9月15日(木)までに、電話、FAX もしくは申込フォームからお申込みください。

TEL▶ 0778-23-2020 / FAX▶ 0778-23-4234

主催 武生商工会議所

共催 武生商工会議所商業部会

受講
無料



▲申込フォーム

※新型コロナウイルス感染拡大防止対策を講じた上で開催します。
※受講者はセミナー中もマスクの着用をお願いします。

* 切らずにFAX送信してください。

申込日: 月 日

「初対面の1分間で相手をその気にさせる技術」受講申込書

事業所名		TEL	
所在地	〒	FAX	
受講者名			

*ご記入いただいた個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。*4名からのお申込みは、本紙をコピーしてお使いください。