

## 事業収益確保のための

# 価格転嫁

## 対策と ポイント

参加  
無料

仕入れ価格の高騰による経営への影響が表面化しています。事業を継続させるためには、同じ価格設定による利益を削るだけの事業方針からどこかのタイミングで価格転嫁をしなければなりません。しかし、価格転嫁しようにも、いつどのように実施すればよいのか悩むところです。

本セミナーでは、価格設定・価格交渉の基礎を学び、価格転嫁を実施した事例から今行える効果的な対策方法を分かりやすく解説致します。

### 講座の内容

- 付加価値の重要性
- 効率化と生産性の違い
- 価格転嫁 15 のテクニック
  - ①とりあえず値上げ      ②減量法
  - ③増量法                      ④階段式
  - ⑤入替法                      ⑥一時休止法
  - ⑦一時サービス法        ⑧陳腐化法
  - ⑨新商品提供法          ⑩分離法
  - ⑪おててつないで法      ⑫便乗法
  - ⑬組合せ法                ⑭正攻法
  - ⑮法的な調停
- 利益と価格の構造
- 適正価格の設定方法
- 物価が上がった時の注意事項

日時 **9月19日(火)**

14:00~16:00

場所 **武生商工会館 3階会議室**

定員 **30名 (先着順)**

対象 **中小企業・小規模事業者 (会員非会員問わず)**

申込方法 下記申込欄に必要事項をご記入いただき、FAXにてお申込みください。

### 講師プロフィール

はつかのひろあき  
**初鹿野 浩明氏**

・株式会社経営科学研究所  
代表取締役

・中小企業診断士

大学を卒業後、化学系企業にて半導体の研究開発に従事する。20代から中小企業を経営した後、2000年に経営コンサルタント会社(現株式会社経営科学研究所)を設立、代表取締役。中小企業診断士。また、「焼き鳥はなぜ串に刺さっているか?(PHP出版)」など著作活動の多数執筆している。



お申込フォーム



## 価格転嫁対策とポイント参加申込書

武生商工会議所行  
FAX: 0778-23-4234

事業所名		TEL	
所在地		MAIL	@
受講者名	(複数のご参加可能)		

※ご記入頂いた情報は本セミナーに関する運営のみに利用し、取扱いにつきましては個人情報保護法に則り、厳重に管理致します。

# 価格交渉個別相談会

原材料価格高騰やエネルギーコストの上昇により価格交渉を行う  
中小企業の方へ向けて、原価計算の方法や価格の設定、  
交渉に必要なデータの準備や取引先との交渉の進め方等について  
ご相談に応じます。

参加  
無料

開催日時

**9月19日(火)**

9:00~12:00 午前の部 弁護士による相談会  
13:30~16:30 午後の部 中小企業診断士による相談会

講師

午前の部 山本弁護士事務所 弁護士 **山本晋太郎氏**  
午後の部 Y Think 中小企業診断士 **吉村文男氏**

会場

**武生商工会館 3階会議室**  
越前市塚町 101

定員

**3名程度** (午前・午後の部とも)  
※要予約・先着順

対象

**中小企業・小規模事業者** (会員非会員問わず)

申込期限

**9月15日(金)まで**

申込方法

下記のお申込フォームから送信いただくか、  
下記申込書をご記入の上 FAX (0778-23-4234) にてお送りください。

**お申し込み・お問合せ先**

武生商工会議所中小企業相談所

TEL : 0778-23-2020 FAX : 0778-23-4234

お申込フォーム



## 申込書

希望時間	午前の部	①9:00~10:00	②10:00~11:00	③11:00~12:00
	午後の部	④13:30~14:30	⑤14:30~15:30	⑥15:30~16:30
事業所名		電話番号		
担当者名 (役職)		E-mail		