

5分間だけこのチラシを見ていただくお時間をください！

3年間で62社、合計2万人が成長した
「ほめ育セミナー」を体験してみませんか？

ほめ育実践 セミナー



「ほめ育」とは？ 目的は「売上UP」です。

参加費
無料

あなたの頭の中にある“ほめ”とは全く違います！

※注！なんでもかんでもほめてはダメ

現場あがりのほめ育コンサルタントが
ほめて伸ばす「コツ」を伝授致します！

まずは
ほめてみる



スタッフが
変わる



組織全体が
レベルアップ



結果が
ついてくる



- 業績のあがるほめ方とは？
- 「お世辞」と「ほめる」の違い
- モチベーションUPの「ほめシート」の書き方・活用法
- 新入、若手社員、アルバイトのタイプ別育成法

開催日時

令和7年 **2月5日** (水)
15:00 ~ 16:30

会場

武生商工会議所 3階 会員サロン



講師：株式会社 スパイラルアップ
代表取締役 原 邦雄 氏

今いる従業員と一緒に売上UP、利益UPを実現するんだ！
と思っているリーダー、経営者の方は是非ご参加下さい。
原 邦雄

セミナー受講をすると こんな悩みが解決し、ノウハウが手に入ります！



- ・いいスタッフが揃えば、業績はあがるが、 → 今いるスタッフが驚きの行動をはじめる！
- ・採用しても、すぐ辞めて行く → 毎年 10 人は辞めていたお店の退職者がゼロに！
- ・スタッフのモチベーションが上がらない → 一気にモチベーションがあがる仕掛け作り！
- ・経営者の思いが現場に伝わらない → 速効で経営者と現場のコミュニケーションがとれる！
- ・販促をしても効果に結びつかない → スタッフのやる気が上がった時が販促のタイミング！



講師

株式会社 スパイラルアップ 代表取締役 **原 邦雄氏**

「現場を知らなければ一流のコンサルタントにはなれない」と考え、ラーメン屋に皿洗いとして転職。1年半というスピード出世で店長に。店長時代にスタッフをほめて伸ばし、販促なしで業績アップを達成。「ほめる」ことの効果と重要性を実感し、2011年日本で唯一「ほめることで売上を上げる」ことにコミットメントした「ほめ育コンサルタント」として独立。セミナーを年間100回以上取組み、報道ステーションに「ほめ育コンサルタント」として登場したほか、「商業界」などの雑誌にも数多く取り上げられるなど、マスコミからも注目されている。

開催日時

令和7年2月5日(水)

15時00分～16時30分

会場

武生商工会館3階 会員サロン

対象者

経営者、人事担当者など

定員

30名

申込方法

下記お申込み用紙にご記入の上 FAX または
上記 QR コードからお申し込みください。

参加費

無料

お問合せ

武生商工会議所 理財諸業部会事務局
TEL : 0778-23-2020
FAX : 0778-23-4234

主催

武生商工会議所理財諸業部会



参加のお申込み
はこちらから

ほめ育実践セミナー

事業所名			
参加者名			
住所	〒 -		
TEL		FAX	

武生商工会議所 理財諸業部会 行 FAX : 0778-23-4234